



EXPERTISE PROJET

# CENTRALE CORSE BIO

10 janvier 2022 - CONFIDENTIEL









PARTIE 1

# CONTEXTE & OBJECTIFS DE L'INTERVENTION





POSITIVY

## Contexte du projet et objectifs de l'intervention

CCB  
EXPERTISE PROJET  
JAN 2022/ CONFIDENTIEL



### La société Centrale Corse Bio

- Lancée en 2016, la société CCB a pour ambition de valoriser les HAU (huiles alimentaires usagées) par différents procédés de purification / transformation / production afin d'en obtenir dans un premier temps des savons écologiques, sans produit chimique et à base de produits recyclés. Au-delà de cette valorisation de coproduits, Centrale Corse Bio souhaite inscrire cette démarche dans une logique d'économie circulaire et locale et aboutir à la création d'une filière de valorisation des HAU locale corse.
- Le projet est déjà bien avancé au niveau de la R&D avec l'élaboration d'un processus de filtration à haut débit des HAU et l'élaboration d'un procédé de saponification des HAU en savons à usage industriel en un temps significativement réduit.

### Axes principaux de l'expertise



Suite à une première lecture du dossier, nous avons identifié plusieurs points majeurs à traiter et qui porte essentiellement sur le marché – la partie R&D étant déjà aboutie ou financée par l'ADEME et l'OECC :

1. Valider le positionnement du / des futurs produits issus des travaux de R&D
2. Valider la faisabilité de la création d'une filière intégrée sur le territoire Corse avec en amont la récupération en masse des HAU et en aval la commercialisation des produits éco-conçus sur le territoire local
3. Valider les différents segments de marché adressés par la société (collectivités, entreprises locales, particuliers, ...) ainsi que leur intérêt pour de tels produits
4. Définir la stratégie d'accès au marché



# Première cartographie des filières locales de valorisation des HAU en France

CCB  
EXPERTISE PROJET  
JAN 2022/ CONFIDENTIEL

Valorisation des HAU en savons  
industriels / détergents / ...

HAU issues des  
particuliers

HAU issues des entreprises  
et collectivités

Un pool d'acteurs ayant mis en place une  
filière de collecte et de valorisation des HAU  
issues des entreprises en biocarburant



Huilétic



je recycle mon huile de friture  
LA BARAQUE À HUILE



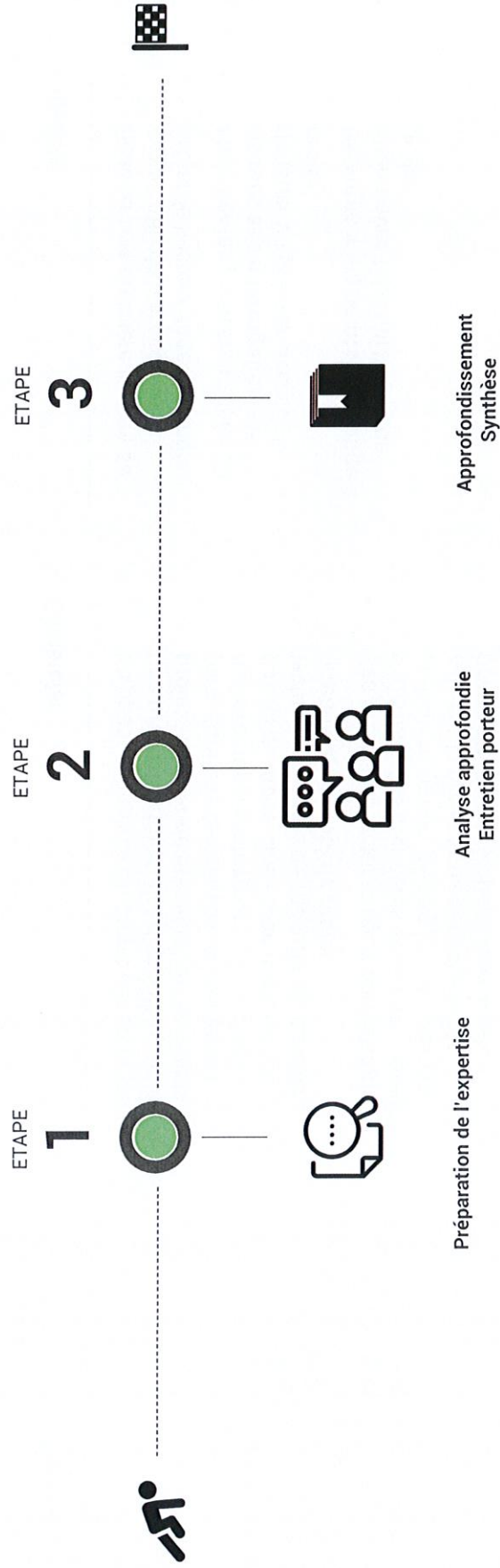
Valorisation des HAU en  
biocarburant



## PARTIE 2

# MÉTHODE PROPOSÉE

## Approche générale







## Étape 1

## Préparation de l'expertise

| Objectifs                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                | Démarche                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Résultats                                                                                                                                                                                                                                            |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Réaliser une première lecture du projet afin de s'approprier le projet, le secteur, la technologie</li><li>• Identifier les premières zones de risques et d'interrogation, de dégager un premier avis sur le projet</li><li>• Déterminer les points d'échange à opérer avec le(s) porteur(s) de projet</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>• La phase d'analyse du projet débutera par une revue documentaire disponible sur le projet : dossier de présentation, business plan, données techniques, présentation des éventuels prototypes, ... Il ne s'agit pas ici de mener une étude étendue sur la technologie, mais de mesurer un premier niveau de maturité du projet.</li><li>• Ces premières lectures nous permettront d'identifier les premières zones de risques et d'interrogation, de dégager un premier avis sur le projet et de déterminer les points d'échange à opérer avec le(s) porteur(s) de projet</li><li>• Une recherche complémentaire peut être envisagée (base de données spécialisées sectorielles – Xerfi, Euromonitor,...)</li></ul> | <p>Un document contenant une première analyse « a priori » du projet avec une mise en avant des questions clés ou points essentiels à vérifier sur l'étape 2</p>  |





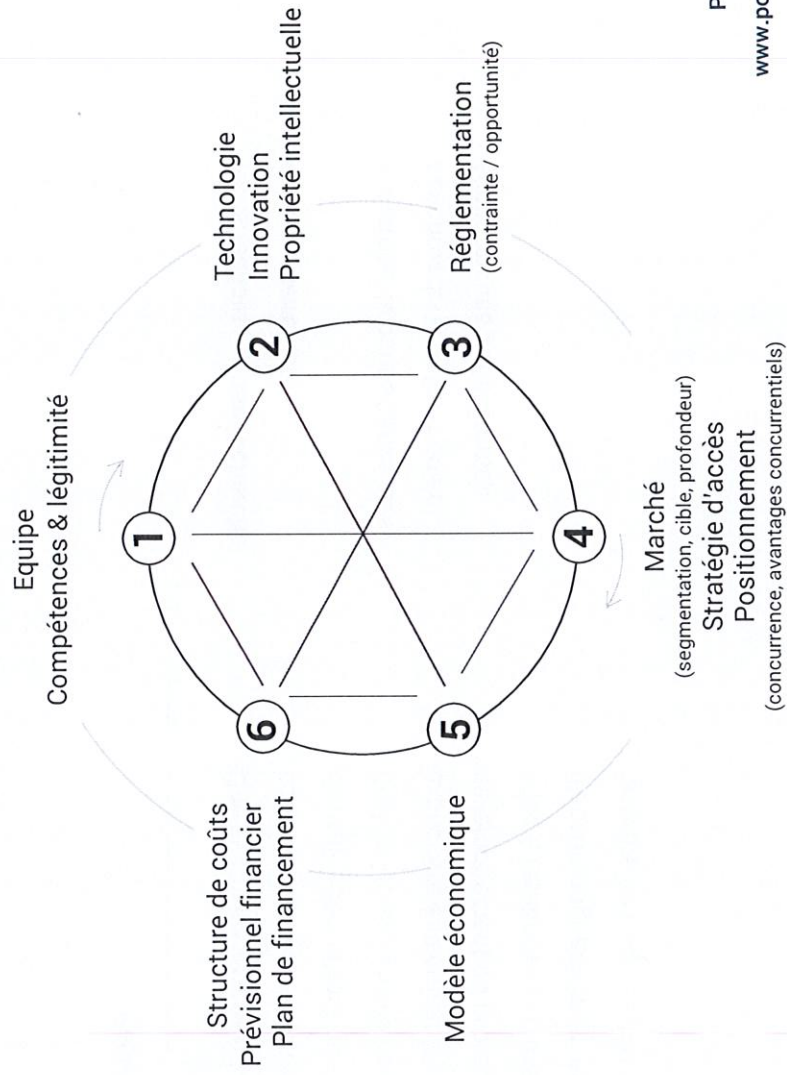
## Étape 1

# Analyse approfondie du projet – entretien avec le porteur de projet



Suite à l'analyse des documents, nous réaliserons un entretien avec le porteur de projet.

Nous analyserons systématiquement l'intégralité du projet au travers des questions sur 6 thèmes principaux







## Étape 1

## Approfondissement du projet et synthèse

## Résultats

Nous réaliserons une recherche documentaire sur :

le marché, la concurrence, des benchmarks (sur les modèles économiques par exemple).

Une synthèse de l'expertise sera formalisée. Ce compte-rendu sera non seulement un diagnostic de projet permettant au comité de sélection de décider de son entrée en incubation, mais il explicitera également les grandes phases de développement du projet, qui pourront servir de base à l'élaboration d'une feuille de route d'accompagnement et mettra en exergue les facteurs de risque et/ou de réussite du projet

NB : Le Comité de Sélection sera le seul décisionnaire, nous ne donnerons qu'un avis consultatif.





PARTIE 3

# INTERVENANTS & RÉFÉRENCES





POSITV

CCB  
EXPERTISE PROJET  
JAN 2022/ CONFIDENTIEL



## Equipe POSITY - Intervenants & Références

EXPERTISE



PRAGMATISME



AGILITE



POSITV se définit avant tout comme  
un collectif d'experts agiles et pragmatiques  
créé en 2019 par 4 consultants seniors.





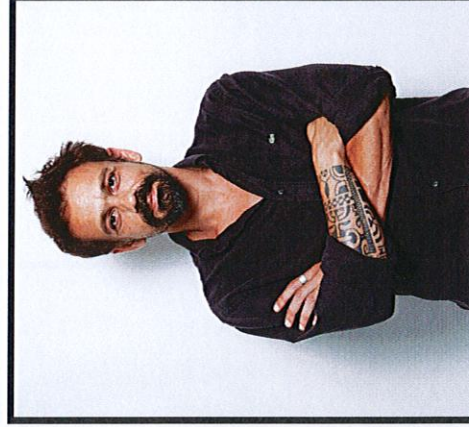
## Equipe POSITY - Intervenants & Références



Walid  
LACIDI



Emily  
GARIN



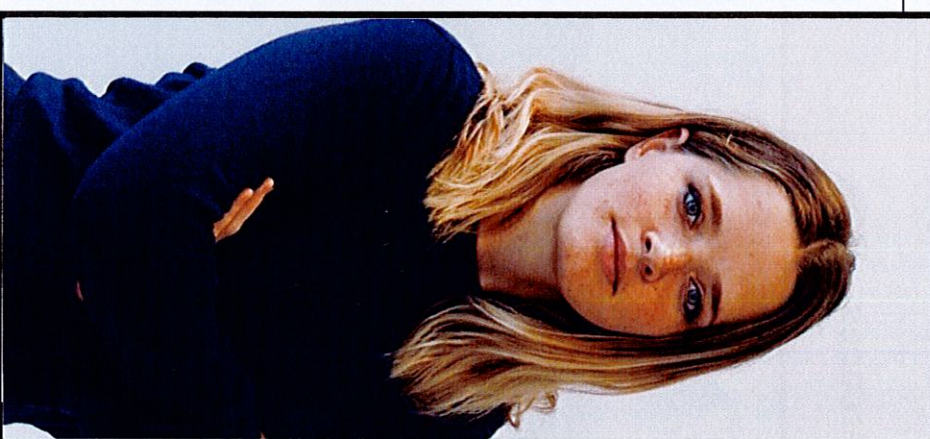
Anthony  
DEBOCK



Sylvain  
BALLESTER



## Intervenants & Références



**Emily  
GARIN**

33 ans

Master en Management des Entreprises - IAE  
Diplôme d'ingénieur spécialisée dans les sciences de la vie - ENSAIA

9 ans d'expérience dans l'accompagnement  
d'entreprises innovantes au sein de cabinets de  
conseil privés

Plus de 100 entreprises et porteurs de projets  
accompagnés

Participation à une 30aine de comité de sélection /  
jurys et comités d'agréments

Examinatrice du concours I-LAB 2015 – 2016 et 2017  
pour les projets Sciences de la Vie



## Références clés

- **Sapone Nustrale** : étude de faisabilité économique d'un projet de savon saponifié à froid aux ingrédients naturels
- **Confidentiel** : étude de valorisation de coproduits à haute valeur ajoutée issus de la viticulture à usage cosmétique et/ou pharmaceutique
- **Vertucy** : Etude flash pour un projet de valorisation et commercialisation des déchets de compostage alimentaires et verts.
- **Hozane** : Expertise de projet de produits d'hygiène et d'entretien écologiques
- **Compost Motion** : Etude de marché et accompagnement stratégique pour un projet de composteur innovant.
- **Distilleries audoises** : Etude de faisabilité commerciale pour un projet de valorisation des propriétés colorantes et antioxydantes des anthocyanes issus de marc de raisin commerciale pour un projet.
- **Confidentiel** : Dispositif de récupération de la chaleur résiduelle des machines industrielles et conversion en air climatisé pour les bureaux
- **La Termatière** : Projet de valorisation et de transformation des coproduits issus de la viticulture avec un premier site pilote en Languedoc-Roussillon; Etude de faisabilité économique et commerciale.



PARTIE 4

MODALITÉS BUDGÉTAIRES



## Intervenants & Références

| Expertise de projet | Prix TOTAL     |
|---------------------|----------------|
| Expertise de projet | 1 500€         |
| <b>Total € HT</b>   | <b>1 500€</b>  |
| TVA (20%)           | 300€           |
| <b>Total € TTC</b>  | <b>1 800 €</b> |

### BON POUR ACCORD

Le Directeur

Date : 10/01/2022 de l'Incubateur de Corse - inizià

Nom :

Fonction :

Signature :

Emmanuel PIERRE

Facturation de 100% du montant global de la à l'envoi de l'expertise. La commande de cette intervention se finalise par le retour, de votre part, d'un exemplaire de cette proposition de services revêtu de votre signature et de la mention manuscrite « bon pour accord ». Les factures sont à payer dès réception. Nous vous remercions nos remerciements pour la confiance que vous nous accordez et vous prions de croire en l'assurance de nos sentiments les meilleurs.

POSITIV, le 08 janvier 2022



CONTACT



POSITIV

Walid LACIDI

Walid.lacidi@positiv.fr

06 04 51 76 27

Emily GARIN

Emily.garin@positiv.fr

06 43 95 97 87